

ADVANTAGE AUSTRIA est le département du commerce extérieur de la Chambre économique fédérale d'Autriche (WKÖ) avec plus de 100 bureaux dans le monde entier, dont notre bureau ADVANTAGE AUSTRIA Paris. Ce dernier est en charge d'accompagner les entreprises autrichiennes dans leurs projets d'internationalisation vers la France et Monaco et constitue aussi la Section commerciale de l'Ambassade d'Autriche en France.

ADVANTAGE AUSTRIA Paris recherche une personne ayant de l'attrait pour les secteurs techniques, BTP, construction, énergies renouvelables, bois, architecture, infrastructures pour un poste de :

**Key Account Manager**  
**Secteur technique avec accent sur : BTP, construction, infrastructures, énergie, architecture (m/f)**

Poste en CDI, basé à Paris 16<sup>e</sup>, à partir d'octobre 2023

**Missions principales :**

- Conseil et suivi des activités des entreprises autrichiennes du secteur technique par exemple BTP, construction, énergies renouvelables, infrastructures, architecture et bois en France et à Monaco
- Recherche de partenaires commerciaux pour les entreprises autrichiennes
- Renforcement du réseau de partenaires
- Organisation d'événements dans le secteur technique
- Veille et communication des tendances pour établir une stratégie d'approche du marché français
- Rédaction d'articles en allemand sur l'actualité, les tendances et les opportunités commerciales dans le secteur technique en France
- Communication en allemand et en français lors d'événements et sur les réseaux sociaux

**PROFIL**

- Maîtrise du français (niveau langue maternelle) et très bonne connaissance de l'allemand (lu, écrit et parlé), maîtriser l'anglais serait un plus
- Solide formation Bac +3 à Bac +5 (marketing, communication, relations internationales, école de commerce, droit, sciences politiques), avec un intérêt pour des domaines techniques, ou diplômé/e d'une école d'ingénieur
- Connaissance du monde de l'entreprise, minimum 2 ans d'expérience professionnelle
- Très bonne connaissance des outils informatiques (MS Office, CRM, ...) et des principaux médias sociaux
- La connaissance de l'Autriche est un atout

**QUALITES REQUISES**

Capacité d'analyse et pensée transversale / Curiosité vis-à-vis des nouvelles tendances / Sens de la résolution de problèmes / Orientation Client / Bonnes capacités orales et rédactionnelles / Proactivité, autonomie et flexibilité / Aisance relationnelle dans un environnement multiculturel / Ouvert aux voyages professionnels

## **NOUS OFFRONS**

Une activité variée / Un travail en autonomie / Une formation continue / Un environnement international / Des collègues mobilisés et sympathiques / Une rémunération motivante / Une situation centrale à Paris

**Merci d'adresser votre candidature (CV et lettres de motivation en français ET en allemand) par courriel à [paris@advantageaustria.org](mailto:paris@advantageaustria.org) en indiquant vos disponibilités, vos coordonnées et vos prétentions salariales.**

Le Key Account Manager sera directement employé par le Directeur d'ADVANTAGE AUSTRIA Paris et n'aura aucun lien contractuel avec la Chambre économique fédérale d'Autriche ou l'Ambassade d'Autriche. Une rémunération motivante sera fixée en fonction de l'expérience.