



ADVANTAGE AUSTRIA est le département du commerce extérieur de la Chambre économique fédérale d'Autriche (WKÖ) avec plus de 100 bureaux dans le monde entier, dont notre bureau ADVANTAGE AUSTRIA Paris. Ce dernier est en charge d'accompagner les entreprises autrichiennes dans leurs projets d'internationalisation vers la France et Monaco et constitue aussi la Section commerciale de l'Ambassade d'Autriche en France.

ADVANTAGE AUSTRIA Paris recherche une personne ayant de l'attrait pour le secteur de la mobilité (ferroviaire, automobile, aérospatial, mobilités douces...) et le travail en autonomie pour un poste de

Junior Key Account Manager Mobility, H/F

Poste en CDD (18 mois), basé à Paris 16^e, à pourvoir dès que possible

Missions principales :

- Conseil et suivi des activités des entreprises autrichiennes de la mobilité en France et à Monaco
- Recherche de partenaires commerciaux pour les entreprises autrichiennes de la mobilité
- Renforcement du réseau de partenaires dans le secteur mobilité
- Organisation d'événements dans le secteur mobilité
- Veille et communication des tendances pour établir une stratégie d'approche du marché français de la mobilité
- Rédaction d'articles en allemand sur l'actualité, les tendances et les opportunités commerciales dans le secteur en France
- Communication en allemand et en français lors d'événements et sur les réseaux sociaux

La majeure partie du temps de travail sera consacrée au secteur de la mobilité, d'autres secteurs ne sont pas exclus.

PROFIL

- Maîtrise du français (niveau langue maternelle) et très bonne connaissance de l'allemand (lu, écrit et parlé), maîtriser l'anglais serait un plus
- Solide formation Bac +3 à Bac +5 (marketing, communication, relations internationales, école de commerce, droit, sciences politiques ou école d'ingénieur) avec appétence pour le domaine de la mobilité
- Connaissance du monde de l'entreprise, 1 à 2 ans d'expérience professionnelle concluante dans le domaine de la mobilité
- Très bonne connaissance des outils informatiques (MS Office, CRM, ...) et des principaux médias sociaux
- La connaissance de l'Autriche est un atout

QUALITES REQUISES

Capacité d'analyse et pensée transversale / Curiosité vis-à-vis des nouvelles tendances / Sens de la résolution de problèmes / Orientation Client / Bonnes capacités orales et rédactionnelles / Proactivité, autonomie et flexibilité / Aisance relationnelle dans un environnement multiculturel / Ouvert aux voyages professionnels

NOUS OFFRONS

Une activité variée / Un travail en autonomie / Une formation continue / Un environnement international / Des collègues mobilisés et sympathiques / Une rémunération motivante / Une situation centrale à Paris

Merci d'adresser votre candidature (CV et lettres de motivation en français ET en allemand) par email à paris@advantageaustria.org en indiquant vos disponibilités, vos coordonnées et vos prétentions salariales.

Le Key Account Manager sera directement employé par le Directeur d'ADVANTAGE AUSTRIA Paris et n'aura aucun lien contractuel avec la Chambre économique fédérale d'Autriche ou l'Ambassade d'Autriche. Une rémunération motivante sera fixée en fonction de l'expérience.