

Werkstudent/in (w/m/d)

Business Development | 20 h/w

Bereit in die **Welt des Business Development** einzutauchen? Du liebst es, **andere zu begeistern** und bleibst proaktiv am Ball? **Gute Organisation** ist für dich die Grundlage zur Zielerreichung?

So unterstützt du uns:

- Erstelle und optimiere Salesunterlagen (z.B. Präsentationen, Angebote)
- Unterstütze bei der Leadgewinnung und -qualifizierung sowie bei Kundenterminen
- Analysiere den Markt und recherchiere bspw. Zielgruppen
- Nutze CRM-Systeme zur Dokumentation von Kundenkontakten und Sales-Aktivitäten
- Verbessere die Prozesse durch Einsatz von KI

Das bringst du mit:

- Laufendes Studium in relevantem Bereich (z.B. Betriebswirtschaftslehre, Jura, Marketing)
- Affinität zu digitalen Tools und Apps, insb. von CRM-Systemen (z.B. HubSpot, Salesforce)
- Lust am Organisieren und Strukturieren
- Zuverlässige und selbstständige bzw. proaktive Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch

Was wir bieten:

- Ein dynamisches, kreatives Arbeitsumfeld mit Start-up-Mentalität
- Übernahme eigene Projekte im Bereich Business Development und bringe deine Ideen ein
- Einblick in den B2B-Vertrieb und moderne Bildungskonzepte
- 15 €/ Stunde und 24 Tage bezahlter Urlaub

Die **Scheer School of Digital Science** steht für innovative Weiterbildungskonzepte im Bereich Digitalisierung und Transformation. Unsere Mission ist es, Fach- und Führungskräfte fit für die digitale Zukunft zu machen. Dafür entwickeln wir praxisnahe Programme mit starkem Unternehmensbezug auf universitärem Niveau.

Wir freuen uns auf deinen Lebenslauf (mit Studiengang/Semester)

und ein paar Worte zu deiner Erfahrung und Motivation an:

talent@scheer-school.com.

Unlock your future.

www.scheer-school.com