



**abraxas** entwickelt seit 30 Jahren anspruchsvolle Softwarelösungen für die Finanz-Branche. Zu unseren Kunden zählen namhafte Banken, Kapitalanlagegesellschaften und Finanzdienstleister weltweit mit Schwerpunkt Europa. Wir sind ein Team von 20 Mitarbeitern und gehören als eigenständiges Unternehmen zur **Profidata Group** in der Schweiz.

### **DAFÜR BRINGEN SIE BEGEISTERUNG MIT**

- Engagierte und strukturierte Akquisition von Neukunden und Betreuung des gesamten Verkaufsprozesses.
- Entwickeln und Pflegen eines Netzwerks zu potentiellen Neukunden sowie Betreuung von Bestandskunden.
- Erarbeiten professioneller Auftritte zu offiziellen Anlässen und Messen im In- und Ausland.
- Impulsgeber für die Weiterentwicklung bestehender Produkte und Dienstleistungen.

### **DAS IST IHRE EXPERTISE**

- (Bank)Betriebswirtschaftliches- oder technisches Studium, bzw. bankfachliche Aus-/Weiterbildung
- Affinität für software-technische Lösungen und die Fähigkeit, sich in die Funktionalität komplexer Lösungen einzuarbeiten.
- Aufstrebende Verkäuferpersönlichkeit und leidenschaftlicher Netzwerker.
- Team-Player, Sozialkompetenz, Verhandlungsgeschick und ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten.
- Hervorragende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### **DARAUF KÖNNEN SIE SICH FREUEN**

- Internationales und spannendes Wirkungsfeld
- Flexible und individuelle Arbeitszeit-/Ort-gestaltung (Remote-Working)
- Ein kollegiales Team und Raum für innovative Ideen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Leistungsgerechte Vergütung und attraktive Benefits
- Modernste Büroausstattung; Umzug in einen Büro-Neubau für 2025 geplant

Sie möchten vorankommen? Dann freuen wir uns darauf, von Ihnen zu hören!

**abraxas Softwareentwicklungsgesellschaft mbH**

Altenkessler Str. 17

66115 Saarbrücken

Tel.: +49 (0) 681 / 976185-0

mail: **Bewerbung@abraxas.de**

Ansprechpartner: Daniel Schaum